おいも探訪10

いも菓子で成功した川越の菓匠「右門」

~川越のサツマイモ文化活動を背景に「いも恋まんじゅう」で大躍進~

川越いも友の会 事務局長

やまだ えいじ 山田 英次

1 はじめに〜川越の観光客向けサツマイ モ商品文化パワー〜

年間約700万人の観光客であふれる小江 戸川越は、時の鐘や蔵造りの街並みが象徴 的であるが、その観光エリアには現在「サ ツマイモ天国 | と言われるほど多種多様な 「いも菓子類・いも商品類」が各店で売ら れている。川越と言えばサツマイモと称さ れるほど、江戸後期の昔から有名であった が、観光客数が伸びるにつれて、いも商品 類の種類が増え続けている。2018年の夏に 調査した時には、川越いも文化を自負する エリア(川越市・三芳町・ふじみ野市・富 士見市など) には、川越いもの歴史文化を 背景にしたとされるサツマイモ商品(いも 料理なども含み)数は、約260種類以上あっ た。これは、スーパーマーケットやコンビ こ、居酒屋などに一般的に売られているサ ツマイモ関係の商品(芋ケンピ・芋チップ・ 大学芋・焼き芋・いもパン類・スイートポ テト、いも焼酎等)を除いた数である。こ れほどの狭い地域にサツマイモ商品類があ るのは、世界的にも全く特殊であると言え る。特に川越の観光エリアには、集中して サツマイモ菓子類が売られている。

マスコミの影響のもと、昭和60年頃より 始まった蔵の街の観光地化と川越いも文化 活動の波にのって、見事成功した芋菓子製 造企業のひとつが、今回紹介する菓匠「右門」である。代表取締役の町田明美社長に、 事業進展への想いを聞いた。

2 菓匠「右門」の歴史と事業内容

創業は、町田社長の父親の故内田右二会 長が昭和32年の25歳の時、東京の神楽坂に 菓子店を開店したのが始まりであるとい う。その後、紆余曲折があったが、平成6 年7月に、内田会長は川越の蔵造りの街並 通りの小江戸横丁に菓子店を開いた。その 開店時より、現在の主力商品の「いも恋ま んじゅう」を売り始めた。

その後、平成8年に店を移転させ、1月 に「時の鐘店|と6月に「一番街店」を開



川越の中心観光地にある「時の鐘店」。多くの観光客が「いも恋まんじゅう」に足を止める。

き、さらに同年12月に関越自動車道のみよしPAの上りエリアと下りエリアに出店させた。また、同年の2月には正式に有限会社「右門」として設立し、組織の拡大を図った。平成13年には、現在の本社・工場(川越市石田171-2)を新設し、その後店舗数を順次増やし、株式会社へ組織変更すると共に第2工場も平成22年に完成させている。

現在は、時の鐘店・一番街店・坂戸店・ 大宮エキュート店・川越駅西口店・第二工 場直売店・川越けんぴ工房直売店・菓子屋 横丁店と8店の直営店舗をかまえ、従業員 数約150名を数えるまでになっている。

実は、菓匠「右門」は当初、総菜製造を 事業とする会社「デリカシー」の一部門の 「菓子事業部」として誕生した。その事業 形態を維持し、現在も「右門グループ」と して、菓子部門を担当する「㈱右門」と総 菜部門の「㈱デリカシー」の2部門の事業 を展開している。しかし、事業の比率は、



菓匠「右門」を従業員と力を合わせて推進する 町田 明美社長

菓子事業が約7割と成長し、介護給食や事業所給食の総菜事業が約3割だという。

町田社長の事業理念は「川越の観光地を主軸にした、埼玉県内のみの直営店の店舗展開にこだわり、美味しいお菓子製造と販売を通して人々の輪(和)をつなぎ、笑顔あふれる地域社会に貢献することだ」という。「人は幸せになるために生まれてきたと信じているので、みんなと一緒に働きながら、小さな幸せの輪がどんどん広がっていければ良いと願っている」のだという。

3 主力の芋菓子製造による躍進

現在、川越で人気を誇る定番の芋菓子は「つばさかりん(紋蔵庵)」や「カップ型のスイートポテト」「芋クリームどら焼き」「いも恋」「芋ソフトアイスクリーム」などがあり、主に観光客に売れている。

しかし、町田社長に言わせると、そう簡単に人気の定番菓子になったのではないという。定番人気になるためには、商品を地道に育てる努力が必要だという。平成8年当初、内田会長より右門の社長を任され「いも恋まんじゅう」を売るために、正月の寒



主力商品の「いも恋まんじゅう」

い中、川越の成田不動の門前で、一人で臨時の出店をだし、蒸し器で「いも恋」を蒸しながら試食販売し、その味を知ってもらう努力をしたともいう。今でも、その試食販売の姿勢は変わっておらず、各直営店でも従業員がお客さまに一口試食をしていただき、とにかくその味を知ってもらう努力はかかせないのだという。

その人気の定番商品となった「いも恋」は、サツマイモ(紅東)を一本一本、手作業で皮をむき、輪切りにし、北海道産の小豆で作ったつぶ餡をのせ、山芋ともち粉の生地で優しく包み、蒸し上げて手づくりで製造されている。モチモチとした皮と共に、サツマイモとつぶ餡のハーモニーが美味しさをさらにアップさせている。

また、「右門」が扱っている商品数は約20種類(そのうち芋商品は約10種類)であるが、定番主力人気の「カップ型スイートポテト"芋ぽて"」のほか、独自商品として「芋おこわ」がある。



主力商品の「芋ぽて (スイートポテト)

芋おこわは、もち米にサツマイモの角切りと、醤油たれに漬け込んだサツマイモの茎が入っており、醤油ベースで味付けされた製品となっている。



他にはない独自の「芋おこわ」商品

商品として単独に販売されているほか、一番街店の奥にある「浪漫茶房右門」にて食事メニューの「芋おこわセット(一番膳・町屋の膳・本丸御膳の3種)」として味わうこともできる。客の反応として、男性客からも、はじめは甘いのではと抵抗をしめしていたのが醤油ベースのあっさり味で美味しいのに驚き、ファンになった人もいるという。



一番街店では「芋おこわ」セットの食事が楽しめる。

4 「右門」の今後の展開

「右門」の今後の方向性を最後に聞いたが、まず「原料は千葉や茨城の契約農家のほか、芋問屋からも紅東などを仕入れているが、原料の調達を今後もしっかりと行っていきたい」、また「製造から出た芋の皮と残渣は、地元川越の小江戸黒豚のエサと

して利用してもらっている」。このように 地元の企業としてこだわり、川越いもの生 産量は激減してしまってはいるが、加工を 主軸にした川越のサツマイモ商品文化を背 景に、そのPRを地道に行いながら販売を 伸ばしていきたいという。